



REMINGTON®



Russell Hobbs

Diese attraktiven Marken gehören zum weltweit aktiven Unternehmen Spectrum Brands. Die Niederlassung in der Schweiz befindet sich in Brüttsellen (Zürich Nord).

Für die Umsetzung der Marketing- und Verkaufsstrategie an der Verkaufsfrent suchen wir Sie als

Junior Key Account Manager (m/w)

Ihre Kontaktpersonen sind in der Regel Einkäufer des Detail- und Fachhandels in allen Landesteilen der Schweiz. Vor Ort besprechen und definieren Sie das Sortiment, Bestellmengen, Beiträge an Werbemassnahmen, diskutieren und bestimmen Aktionen als Teil der Jahresabsatzplanung. Der Verkauf, die Platzierung zusätzlicher Produkte und die Einführung neuer Produktfamilien sind das Ziel. Dieses erreichen Sie mit der intensiven Beziehungspflege zu den Kontaktpersonen und mit überzeugenden Verkaufsargumenten.

Zu den Aufgaben im Innendienst zählen: Analysieren der Absatzzahlen, kalkulieren und erstellen von Angeboten, Budget-Planung, vorbereiten und terminieren der Besuche und der interne Austausch mit Marketing und Verkauf.

Sie sind in der ganzen Deutsch- und West-Schweiz sowie im Tessin unterwegs. Das Besondere an dieser Tätigkeit ist die Möglichkeit, etablierte und gleichzeitig neue Marken zu vertreten. Das Wachstumspotenzial der innovativen Produktfamilien ist sehr gross.

Detailhandelsangestellte/r

mit guten Fremdsprachenkenntnissen in Französisch, ev. auch Italienisch, sind ideale Voraussetzungen für den Start. Zu Ihrem Talent gehören die Fähigkeiten, Verkaufschancen zu erkennen und erfolgreich zu nutzen. Sie sind selbstständig, kommunikativ, lerninteressiert, belastbar und eine sympathische, jugendliche Person mit positiver Ausstrahlung.

Mehr erfahren Sie von Rolf Lutz. Er freut sich auf Ihren Anruf und auf Ihre elektronische Bewerbung. Rolf Lutz Personalmanagement, Rudolfstrasse 19, Postfach 2084, 8401 Winterthur, 052 212 35 00, info@lutz-personal.ch.

Rolf Lutz

Personalmanagement

*Kaderselektion, Outplacement
Assessment, Karriereberatung*